

YOKOHAMA ASAHI ROTARY CLUB WEEKLY



2023-24年度 RI会長／ゴードンR.マッキナリー
RI.D2590ガバナー／樋口 明
横浜旭RC会長／田川 富男



ウクライナ避難民支援

ポリオ撲滅運動
パキスタンにて

2590地区 横浜旭ロータリークラブ

事務所 横浜市南区二俣川1-37-3 NJT31階/〒241-0821
TEL.045-465-6702/FAX.045-465-6712
<http://yokohamaasahiro.club88.com>
Email:asahiro@bitan.ocn.ne.jp
例会場 二俣川湘鉄ライフ4Fコミュニティサロン
例会日 月3回水曜日/12時30分～1時30分

2023年7月12日 第2513回例会 VOL.55 No.2

■司会 SAA 北澤 正浩

■開会点鐘 会長 田川 富男

■出席報告

会員数	18名	本日の出席数	12名
本日の出席率	70.59%	修正出席率	88.89%

■本日の欠席者 佐藤 (真)、宋、二宮、福村、中谷

■他クラブ出席者 田川 (地区)

■斉唱／我等の生業

■米山功労者表彰

安藤会員・新川会員 (第4回マルチプル)



■会長報告 田川 富男

7月6日(木)第2590地区第5グループ新年度1回目の会長幹事会を西口のホテルプラム横浜で開催されました。第5グループガバナー補佐の佐々部宣宏(横浜港南RC)議事進行にて実

施されました。皆さんも会長・幹事時代に何回も参加されたとは思いますが、第5Gはご存知の通り11クラブで会長幹事、ゲストを合わせると30人近い参加者で2590地区ではクラブ数が一番多いグループです。3年前の5Gと7Gが統合された時期と比べると11クラブの親密度が高くなっているとも感じました。初回でしたので各クラブの紹介と自己紹介から始まりました。各クラブでも毎回のテーマである会員増強が中心で話されました。樋口ガバナーの方針伝達(公式訪問時にお話しますとのこと)と各クラブの公式訪問予定について話されました。樋口ガバナーの要望にて公式訪問時にクラブ協議会を開催して頂き協議会に参加を希望するとの事です。旭クラブのガバナー公式訪問は8月30日(水)です。当日は全員出席でガバナーご訪問を歓迎してください。

話しは変わりますが、関東(横浜)ではまだ入梅は明けませが、昼間は暑さが増しておりますが好天にも恵まれています。梅雨前線の影響で夜間に多少の雨天とは言え空梅雨の様ですが、九州方面や日本海側では線状降水帯の影響による水災害がつづいている報道がされ被害が続出しています。そして、水害にも多くの種類

洪水と氾濫 違いはどこ

こうずい はんらん
洪水 = 氾濫

※洪水とは、河川の水が増大して、堤防からあふれること。氾濫とは 河川などから水があふれて 堤防から離れること。

洪水は基本的には、河川の氾濫を言う。津波は洪水とは言わない、氾濫となる。

浸水と冠水 違いは

しんすい かんすい
浸水 = 冠水

※浸水とは、建物などに水が入り込み、水につかること。床下浸水・床上浸水。

冠水とは、田畑や道路に平面的に水がかぶること。冠水した車は、増水で水没する。

が存在している事が感じられます。単純に洪水災害でも呼び方で被害の大きさが変化しています。洪水と氾濫の違い。浸水と冠水の違いなどです。関東方面でも、これからが梅雨明けでゲリラ豪雨等の発生する時期となりますので、ご注意ください。

本日はクラブ協議会と成りますので、委員長・副委員長の皆さんには宜しくお願い致します。

■例会臨時変更のお知らせ

○大和 RC

7月18日・8月8・15日・9月19日=休会

8月22日(火) 夜間例会

■委員会報告/親睦委員会 市川委員長

7月28日(金) 6時 い志井

前会長幹事慰労会・新会員歓迎会

会費(飲酒) 6,000円(ソフトD) 4,500円

■旭ジャズ祭り 北澤会員

横浜旭ジャズまつりが8月27日(日)に開催されます。次週チケットの販売をさせていただきます。ご協力をよろしくお願いいたします。



■ニコニコ BOX

田川 富男/①クラブ活性化セミナーに zoomでの参加しましたが、zoom 会議は難しいです。セミナーは勉強になりました。②本日のクラブ協議会宜しくお願い致します。

岡田 隆/暑い日が続いております。皆様どうぞご自愛ください。本日のクラブ協議会よろしくお願い致します。

安藤 公一/①本日のクラブ協議会宜しく申し上げます。②旭ふれあい区民まつりの開催日が10月15日に決まりました。皆様、空けておいてください。

北澤 正浩/本日のクラブ協議会、よろしくお願いたします。

平子 智章/クラブ協議会よろしく申し上げます。

関口 大樹/先日は妻の誕生祝いにお花をいただき、ありがとうございました。

市川 慎二/本日のクラブ協議会、よろしくお願いたします。

■クラブ協議会

▷会場監督/北澤会員

会場監督(S.A.A)を担当させていただきます北澤です。副S.A.A.として平子さん、佐藤真吾さんの編成で運営して参ります。

例会をより快適に過ごしていただけるよう、机の配置等、会場設営を工夫してまいります。

最近では、例会の時間配分に問題があり、時間を余らせてしまうケースが見受けられます。事前に会長・幹事と打合せを行い、無駄のない進行を目指します。

今年度から解禁となったロータリーソングや効果音を多用し、活気を失った例会を少しでも盛り上げる工夫をいたします。

今年度も継続する Web 参加については、以前からご指摘のある接続環境の問題解決と、映像・音声の品質改善に取り組んで参ります。

コロナ禍で変化した例会を以前のような活気あるものにするのが目標です。皆様のご協力をお願いいたします。

▷クラブ管理・親睦活動計画／市川

→活動計画書参照

▷出席計画／関口、会報／活動計画

→活動計画書参照

▷会長コメント／瀬谷クラブとの合同例会について、会長幹事会にて調整していきます。岩沼さんともお願いします。

クリスマス会なども最近すごく参加者が減ってるので、例えば瀬谷クラブと合同もありかと検討してまいります。

▷プログラム／北澤会員

今年度は月3回の例会開催に変更されました。皆様には2回の卓話担当をお願いします。例会が減った分、なるべく出席していただくよう、お願いいたします。

▷会員増強委員会／五十嵐

→活動計画書参照

▷公共イメージ委員会／田川

→活動計画書参照

▷奉仕プロジェクト・職業／新川

→活動計画書参照

奉仕活動をやらないと何の為にロータリーに入っているのか分からないこともありますし、活発な活動が人を呼んで来ると思います。また、

それに伴い、奉仕活動をする上でのアイデアがありましたら、ご頂戴したいと思います。

▷社会奉仕／安藤

→活動計画書参照

他団体との共働連携の模索については、9月の社会奉仕フォーラムにおいて、旭区社協または地域振興課に卓話をお願いする予定です。

▷青少年奉仕／増田

→活動計画書参照

看護学校インターアクト設立については、担当者が変わったので、新たに説明から開始の予定です。

▷R財団／岡田

→活動計画書参照

▷米山記念奨学会

→活動計画書参照

▷災害対策／安藤

→活動計画書参照

▷チャリティー／新川

▷会計／安藤

今回の会計計画書で皆様に注目して頂きたい点は、例会費の下期の部分です。下期コミュニティサロンに戻った場合、現状幾らになるか分からないので、一回6万円を計上しておりますのが、前期と下期の違いとなっております。

次に本会計と特別会計両方に予備費として、前期後期10万円づつ計上しております。これはこれから奉仕活動が活発になるにつき、経費が必要になるにではないかということで計上しております。

これを含みまして、前期繰越金3,857,680円、今期繰越予定が1,509,720円となります。要するにこの分だけ足りませんということです。今の会費状態であと5人補充していただかないと次年度、北澤年度では使えるお金が無くなってしまふことになりかねませんので、皆様のご協力をお願いします。

■次週卓話

8/2 会員増強フォーラム／五十嵐会員

RI 会員増強担当部

毎年、3万人以上の入会候補者が、ロータリークラブへの入会に関心を示し、rotary.org/join のページを訪れています。

入会候補者がオンラインフォームから情報を提出した後、地区役員がその候補者に相応しいと思われるクラブに候補者を指定します。皆さまのクラブに新たに候補者が指定された場合、この候補者へのフォローアップを求めるEメール通知が送信されます。

寄せられた入会候補者の情報を紹介するこのシステムを、今後はローターアクトの成長にも活用できます。現在、地区とローターアクトクラブも、My ROTARY でローターアクトの入会候補者情報を受け取り、記録・管理することができます。地区とローターアクトの役員は、My ROTARY の「入会候補者情報の管理」のページに直接候補者を追加することもできます。

以下に、入会候補者情報を管理するためのベストプラクティスをご紹介します：

- クラブで入会候補者情報を管理するための手続きを定める。管理者は一人である必要はないので、会員増強委員会に協力してもらいましょう。
- 入会候補者情報を定期的に確認する。入会候補者リストを管理し、入会へと導くには、入会候補者リストを定期的にチェックすることが重要です。
- 問い合わせに対応する：入会候補者からの問い合わせにすぐに対応することで、候補者がロータリーに対して好ましい印象を抱くだけでなく、候補者がロータリー入会に何を求めているのかを知ることができます。
- クラブ会員に知り合いを紹介するよう奨励する：会員は、入会候補者を自分のクラブやほかのクラブに紹介することができます。
- 「入会候補者を追加」の機能を利用する：クラブが見つけた入会候補者を管理できる機能です。安全な環境で、一カ所ですべての入会候補者情報を管理できます。
- 入会候補者に前向きな経験をしてもらう：入会候補者がクラブを訪問したり、プロジェクトや活動に参加する場合、会員に紹介して交流を促し、次のプロジェクトや募金活動などについて説明しましょう。
- 入会候補者の状況を確認する：入会への関心を示したすべての人が入会にいたるわけではありませんが、これは止むをえません。「この候補者の状況」から状況を確認し、入会候補者の情報を地区またはほかのクラブに送ることができます。
- 真摯なコミュニケーションを心掛ける：クラブが会員に何を期待しているかについて、入会候補者とオープンな対話をもち、その際に候補者がロータリーに何を期待しているかについても聞いてみましょう。候補者の情報を地区またはほかのクラブに送る場合には、その旨を伝えましょう。
- 積極的な参加を促す：クラブへの入会の有無に関わらず、ロータリーに関わった人とつながりを保ち、ロータリーによる地域社会での活動に参加してもらうことができます。さまざまな参加の方法を伝えましょう。

このように入会に向けた第一歩を踏み出すことは、入会候補者がロータリーとの長期的なつながりを築き始めるための安全で便利な方法です。本件について当方にてお手伝いをさせていただきますので、ご質問等がありましたらいつでもご連絡ください。

心を込めて

国際ロータリー
会員増強担当部ディレクター
ブライアン・キング